

# Leder

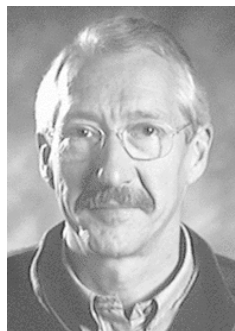
## Jørn M. Hvam

Formand, Dansk Optisk Selskab

Dansk Optisk Selskab har haft sin fjortende generalforsamling med et stort fremmøde på det nyligt afholdte årsmøde. Status for selskabet er yderst positiv. Økonomien er velkonsolideret, der er en svag medlemsfremgang, og der er en pæn medlemsopslutning bag selskabets aktiviteter. Således var tilmeldingen såvel som indsendelsen af bidrag til årsmødet i år rekordstort. Selskabets kontaktflade til medlemmerne og til dansk optik i det hele taget forekommer velfungerende dels gennem medlemsbladet DOPS-NYT, dels - og måske i stigende omfang - gennem DOPS's hjemmeside. Der hersker dog lidt usikkerhed omkring gennemslagskraften af den løbende kursus- og mødeaktivitet (årsmødet undtaget). Det forekommer vanskeligt at engagere medlemmerne til de udbudte kurser, og vi ved ikke præcist, om det skyldes manglende kendskab til eller manglende interesse for de udbudte kurser. Samtidig med at der fra mange sider påpeges et stigende behov for efter- og videreuddannelse af store dele af arbejdsstyrken, forekommer det vanskeligere og vanskeligere at samle interesse om de mere bredt anlagte og alment oplysende kurser/møder om faglige emner. Måske skyldes det, at vi befinder os i et grænseland mellem den topprofessionelle efter/videreuddannelse og den mere private og lystbetonede tilfredsstillelse af den faglige nysgerrighed. Jeg mener dog stadig, at det er denne sidste kategori, DOPS skal operere i. Det vil hverken være muligt eller hensigtsmæssigt for DOPS at udbyde kurser i konkurrence med universiteter eller andre professionelle efteruddannelsesorganisationer.

I den anden ende af DOPS's virkefelt, nemlig som kontaktflade til de større internationale organisationer er der også behov for en afklaring. Det Europæiske Optiske Selskab (EOS) ønsker sig større gennemslagskraft gennem en kraftig forøgelse af den personlige medlemskreds. Man har derfor foreslået, at de nationale optiske selskaber lægger sig ind under EOS som nationale "chapters". Jeg vil stærkt anbefale, at DOPS, før noget sådant kommer på tale, sikrer sig, at den organisation, man eventuelt underlægger sig, også vil komme til at fremstå med den nødvendige gennemslagskraft over for de andre større internationale optiske selskaber. Jeg mener specielt, at det må være en forudsætning, at der kun er ét selskab, der skal varetage optik interesser i Europa. Jeg vil stærkt opfordre til, at EOS og Quantum Electronics Division (QED) af det Europæiske Fysiske Selskab (EPS) først går sammen om dannelsen af ét optisk selskab i Europa. Kun på denne måde vil man kunne få et fornuftigt modspil til - og samarbejde med - de store internationale (amerikanske) selskaber.

Dette er min sidste leder som formand for DOPS. Jeg vil derfor gerne benytte lejligheden til at sige tak til alle, der har været med til at gøre det til en ære og en fornøjelse at være formand for DOPS. Da det desuden er det sidste nummer af DOPS-NYT i dette århundrede (årtusinde), vil jeg samtidigt ønske alle medlemmer et ekstraordinært *Godt Nytår(Hundrede)!*



Jørn M. Hvam

## Melles Griot Danmark flytter til Sverige

Efter næsten 7 år inden for Melles Griot og yderligere nogle års arbejde med Melles Griot produkter hos PBI Export har jeg besluttet at stoppe min aktive karriere og i stedet hellige mig familie, venner og fritidsinteresser, hvilket der har været alt for lidt tid til i de forløbne 10 år.

Det danske kontor, Melles Griot Danmark, lukker derfor ved regnskabsårets slutning den 25.09.99, og kundeansvaret overgår til moderselskabet Melles Griot AB i Täby uden for Stockholm.

I løbet af året har Melles Griot etableret et europæisk lager- og distributionscenter i Holland, hvorfra alle produktleverancer til de europæiske kunder foretages. Fra slutningen af september gælder dette altså også for Danmark. De umiddelbare fordele ved dette bliver hurtigere leverancer af katalogprodukter, øget kvalitetskontrol og bortfald af momsdebiteringen.

Melles Griot AB i Sverige har 13 ansatte, og man kan med fordel kontakte nedennævnte personer.

### Salg/kundesupport:

Jan Erik Lundkvist, *OEM kunder*

Urban Konradsson, *forskning og udvikling*

Ulf Tingstrøm, *salgschef*

### Ordrehåndtering:

Henrik Tylestam, *logistik*

### Administration:

Pirkko Holmberg, *økonomichef*

Dag von Gegerfelt, *direktør*

### Kontakt:

Telefon: +46 86308950

Telefax: +46 86300745

E-mail: [info.nordic@mellesgriot.com](mailto:info.nordic@mellesgriot.com)

De hidtidige danske numre bliver dog viderestillet til Sverige uden omkostning for vore kunder.

Sammen med alle disse praktiske informationer vil jeg her benytte lejligheden til at takke for Jeres støtte og de gode relationer, vi har opbygget gennem årene. Det har været både spændende og sjovt.

Med venlig hilsen

Lise Askjær

MELLES GRIOT DANMARK